

image not found or type unknown



Установите соответствие между показателями открытой экономики и их описанием:

Экспортная квота	А	Отношение удельного веса экспортируемого товара (совокупности товаров отрасли) к удельному весу товара (аналогов) в объеме мирового экспорта	1
Внешнеторговая квота	Б	Отношение экспорта страны к ее ВВП, в %	2
Коэффициент специализации отрасли относительно экспортной специализации	В	Отношение разности стоимости экспорта и импорта к сумме стоимости экспорта и импорта, в %	3
Коэффициент внутриотраслевой международной специализации	Г	Отношение суммы экспорта и импорта к ВВП страны, в %	4

Ответ: А=2, Б=4, В=1, Г=3.

2. Установите соответствие между мировыми тенденциями и процессами с утверждениями, их характеризующими:

Международная специализация	А	Изготовление и сборку японских телевизоров осуществляют малазийские рабочие.	1
Международное кооперирование	Б	В 1991 г. усилиями четырех стран Латинской Америки (Аргентины, Бразилии, Парагвая и Уругвая) создан МЕРКОСУР – Южный общий рынок.	2

Транснационализация мировой экономики	В	В период с конца 1940-х гг. до середины 1990-х гг. средневзвешенный уровень импортных таможенных тарифов в промышленно развитых странах снизился с 40–50 до 4–5%.	3
Либерализация мировой экономики	Г	Россия, занимая второе место в мире по объему производства энергоносителей, является ведущим экспортером газа и вторым по значению экспортером нефти.	4
Международная экономическая интеграция	Д	Если в 1993 г. на одну ТНК приходилось в среднем 4,6 филиала, то в 2005 г. – уже 10 филиалов. Число ТНК за последние 35 лет выросло в 11 раз. Усиление мощи ТНК во многом осуществляется за счет роста филиальной сети.	5

Ответ: А=4, Б=1, В= 5, Г=3, Д=2.

3. Установить соответствия между характеристикой группы стран и ее названием:

группа стран включена в «мировой конвейер»; выполняет функции по сборке, ремонту машин и оборудования; сюда передаются традиционные и устаревшие технологии	А	Промышленно развитые страны	1
«мозговой центр»; здесь сосредоточены новейшие технологии, наиболее квалифицированная рабочая сила; эта группа стран оказывает доминирующее влияние на экономическую ситуацию в мире	Б	Наименее развитые страны	2
эта группа стран осуществляет поставки сырья, энергоносителей на мировой рынок	В	Новые индустриальные страны	3

на территорию этих стран зачастую выводятся «грязные производства»	Развивающиеся Г страны + страны СНГ	4
--	---	---

Ответы: А=3, Б=1, В=4, Г=2.

4. Установите соответствие:

Международная торговля выгодна каждой стране, так как благодаря (1) расширяется выбор товаров и услуг, которые не производятся в стране. Иностранцы фирмы, предлагая товары, аналогичные отечественным, увеличивают тем самым их (2), что ведет к снижению (3)на них. Реализация товаров на внешнем рынке, или (4) - позволяет странам, специализирующимся на определенных товарах и услугах, органично войти в мировое хозяйство.

А. экспорт.

Б. импорт.

В. цена.

Г. предложение.

Ответ:

1 =Б, 2 =Г, 3 =В, 4 =А.

6. Установите соответствие:

ЭКЮ	А коллективная денежная единица, деньги на счетах, банкноты и монеты ЕС	1
SDR (СПЗ)	Б единая расчетная валюта во внешнеторговых отношениях ЕС	2
ЕВРО	В специальные права заимствования Международного валютного фонда	3

Ответ: А=2, Б=3, В=1.

7. Все виды вложений иностранного капитала в объекты предпринимательской деятельности в целях получения прибыли называются _____ иностранные _____ .

Ответ: в российском законодательстве иностранные инвестиции.

Инвестициями являются денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, имеющие денежную оценку.

В зависимости от активов, в которые инвестируется капитал, выделяют:

- реальные;
- финансовые;
- нематериальные иностранные инвестиции.

В зависимости от формы собственности выделяют:

- государственные;
- частные;
- смешанные инвестиции.

В зависимости от объекта вложений выделяют:

- прямые;
- портфельные;
- прочие инвестиции.

В зависимости от срока, в течение которого инвестор планирует получать прибыль, выделяют:

- краткосрочные (от одного дня до одного года);
- среднесрочные (от одного года до трех лет);
- долгосрочные вложения (более трех лет).

В зависимости от характера использования выделяют:

- предпринимательские;

- ссудные инвестиции.

8. Впишите недостающее слово:

Форма международной экономической интеграции, предусматривающая свободное перемещение через границы интегрирующихся стран товаров, услуг, капиталов и людей — это _____ рынок.

Ответ: общий.

9. Установите соответствие между формой интеграции и названием интеграционной группировки

- | | |
|----------------------------|---|
| 1. Зона свободной торговли | А ООН |
| 2. Таможенный союз | Б ЕС |
| 3. Общий рынок | В Андский пакт |
| 4. Экономический союз | Г МЕРКОСУР |
| 5. Политический союз | Д Европейская ассоциация свободной торговли |

Ответ: А=5, Б=4, В=3, Г=2, Д=1.

10. Укажите, начиная с низшей ступени, последовательность формирования интеграционных группировок (по степени зрелости), например, А=1, Б=2, В=3, Г=4, Д=5, Е=6:

- | | |
|-------------------------|---|
| таможенный союз | А |
| зона свободной торговли | Б |

политический союз	В
экономический и валютный союз	Г
общий рынок	Д
преференциальный торговых клуб (система взаимных преференций).	Е

Ответы: А=3, Б=2, В=6, Г=5, Д=4, Е=1.

ВОПРОСЫ ДЛЯ ЭССЕ

Задание № 1.

Почему в мировой экономике темпы роста международной торговли выше темпов роста мирового производства? Если темпы роста мирового производства ниже темпов роста международной торговли, как это влияет на мировую экономику?

Задание № 2.

В течение семи лет после вступления в ЕС Испании и Португалии было запрещено экспортировать рабочую силу в другие страны Евросоюза. Какими причинами это может быть объяснено? После вступления в ЕС стран Восточной Европы в 2005 г. для них также установлены квоты на миграцию их рабочей силы в другие страны ЕС. Действуют ли в данном случае те же причины, или ситуация стала иной?

Задание 1.

Опережающий рост международной торговли по сравнению с ростом производства является одной из важнейших характеристик современной мировой экономики. Темпы прироста международных экспортно-импортных операций превышают темпы роста основных сегментов мирового производства, в том числе промышленных товаров, минерального сырья и сельскохозяйственной продукции.

Кроме того, существенным фактором роста международной торговли стало сохранение благоприятной конъюнктуры на рынках промышленной продукции во многих развивающихся странах и особенно в новых индустриальных странах.

В частности, что касается современной валютной системы в рамках Международного валютного фонда (МВФ), основная целевая ориентация этой системы заключается в валютно-обменном и стабилизационном обеспечении международной торговли, что наглядно выражено в Уставе Фонда, согласно которому он должен поощрять гармоничное развитие и рост международной торговли и способствовать учреждению многосторонней системы упорядочения текущих сделок между государствами-членами и содействовать устранению ограничений обмена валют, тормозящих развитие международной торговли.

Глобализация хозяйственной деятельности и продолжающееся углубление международного разделения труда ускоряют темпы роста международной торговли всеми видами товаров. Однако темпы роста международной торговли сельскохозяйственным сырьем и продуктами питания несколько ниже, чем готовой промышленной продукции. Поэтому доля аграрной продукции в мировом товарообороте постепенно снижается и в последние годы составила всего 12% мирового экспорта. Но это всего лишь отражает более медленный рост аграрного экспорта в условиях НТП. Фактически объемы экспорта и импорта увеличиваются как в натуральных, так и в денежных показателях.

После второй мировой войны мировая среда претерпела огромные изменения. Появились и новые возможности, и новые проблемы.

Среди наиболее значительных перемен:

1. Интернационализация мировой экономики, находящая свое выражение в стремительном росте международной торговли и капиталовложений за рубежом.
2. Постепенная утрата доминирующего положения США и связанные с этим проблемы пассивного торгового баланса и изменения стоимости доллара на мировом рынке.
3. Рост экономической мощи Японии на мировом рынке.
4. Становление международной финансовой системы, обеспечивающей более свободную конвертируемость валют.
5. Сдвиг мировых доходов после 1973 г. в пользу компаний-производителей нефти.
6. Рост числа торговых барьеров, воздвигаемых для защиты внутренних рынков от иностранной конкуренции.

7. постепенное открытие новых крупных рынков, таких, как рынки КНР, СССР и арабских стран.

Подобный устойчивый рост международной торговли явился следствием действия ряда факторов:

1. Развитие МРТ (международное разделение труда) и интернационализация производства.
2. НТР (научно-техническая революция), способствующая обновлению основного капитала, созданию новых отраслей экономики, ускоряющая реконструирование старых.
3. Активная деятельность ТНК (транснациональные корпорации) на мировом рынке.
4. Регулирование (либерализация) международной торговли посредством мероприятий ВТО (Всемирная торговая организации).
5. Либерализация международной торговли, переход многих стран к режиму, включающему отмену количественных ограничений импорта и существенное снижение таможенных пошлин — образование свободных экономических зон.
6. Развитие процессов торгово-экономической интеграции устранение региональных барьеров, формирование общих рынков, зон свободной торговли.
7. Получение политической независимости бывших колониальных стран, выделение из их числа НИС (новые индустриальные страны) с моделью экономики, ориентированной на внешний рынок.

В последние десятилетия темпы роста международной торговли заметно опережали динамику мирового ВВП, однако с усилением взаимозависимости стран, расширением транснационального производства чувствительность международной торговли к колебаниям экономической конъюнктуры, имеющимся факторам нестабильности и рискам глобального развития существенно повысилась.

Задание 2.

Португалия и Испания вступили в ЕС в 1986 и получили право на свободное передвижение рабочей силы после истечения семилетнего переходного периода.

На момент вступления в Европейское Сообщество Испании и Португалии механизм расширения был более развит и усовершенствованный. К 1985 году Сообщество

стало главным торговым партнером Испании и Португалии. Как уже упоминалось ранее, Испания и Португалия стремились в Сообщество не только с целью улучшения положения национальных экономик, а и с целью достижения внутривнутриполитического равновесия и стабильности. Характерно, что отношение к членству в ЕС среди политических кругов Испании и Португалии значительно отличалось. В Испании, фактически, установился консенсус по поводу вступления стран в Сообщества. Членство в ЕС практически всеми рассматривалось как катализатор внутренних экономических и политических реформ. Что касается Португалии, то тут общепартийного консенсуса по поводу членства в Сообществах не было. Активную позицию занимала Коммунистическая партия Португалии. В то же время, несмотря на противоположные позиции основных политических сил, активного публичного обсуждения проблемы вступления Португалии в ЕС не было. Членство в ЕС рассматривалось скорее, как дальновидная перспектива, нежели как первоочередная цель. Камнем преткновения на пути их интеграции в Сообщество стало отсталое сельское хозяйство, которое представляло для ЕЭС ряд экономических и политических проблем. В частности, это выразилось в несоответствии структуры сельского хозяйства, а также факт того, что высококонкурентные испанские и португальские товары попадали на рынок значительно раньше, чем французские и итальянские, что вызвало недовольство фермеров.

Политические и экономические факторы, которые определяли политику стран-кандидатов говорили о том, что коммунитарные механизмы расширения должны будут претерпеть значительных изменений. Без изменений в политике Сообщества по поводу принятия новых членов и сохранения коммунитарных механизмов могло обеспечить увеличение длительности переходного периода, поэтому Комиссия предложила, так называемую, «переходную формулу», которая предусматривала период для оценки необходимых экономических и институциональных урегулирований в расширенном Сообществе минимум на 5, максимум на десять лет, что дало бы возможность решить проблемы, характерные как для стран-кандидатов, так и для стран-членов Сообщества. По поводу механизма принятия решений Комиссия предложила предоставить в Совете Министров Греции и Португалии по 5 голосов, а Испании - восемь. Это дало бы возможность сохранить баланс между странами таким образом, что пять великих государств, включая Испанию, не могли сформировать квалифицированное большинство в Совете Министров без участия малых стран. В то же время, комиссия планировала расширить практику принятия решений большинством голосов, что дало бы возможность сделать механизм голосования более гибким. Соглашения о

вступлении Испании и Португалии в ЕЭС были подписаны в июне 1985, а вступили в силу 1 января 1986 года. Учитывая сложность переговоров, компромисс был достигнут за счет принятия «двойной переходной» модели, которая совмещала в себе классические элементы переходного механизма, которые предусматривали взаимное сокращение тарифов и квот на протяжении семи лет, а также установление двухэтапного десятилетнего переходного периода, который распространялся, в первую очередь, на испанские масляные культуры, оливковое масло, овощи и фрукты, контроль над импортом которых сохранялся в течение 5 лет. 85% сельскохозяйственной продукции Португалии также были включены в десятилетний переходный период из которых в первые пять лет предусматривалось становление национальных рыночных структур, в следующие пять лет - урегулирование цен и открытие рынка. Система «двойного переходного» периода, на практике, должна была защитить Сообщество от отрицательных последствий вступления Испании и Португалии, а также избежать их впоследствии.

Для восьми новых стран ЦВЕ (центральной Восточной Европы) было принято гибкое решение, определяющее переходный период. Согласно этому решению, переходный период продолжается в течение семи лет. В течение первых лет после расширения «старые» государства-члены ЕС предоставят рабочим из стран-кандидатов на вступление в ЕС возможность свободного передвижения и трудоустройства в соответствии со своими национальными законодательствами, а не с общим законодательством ЕС. Через семь лет после вступления стран в ЕС должна быть проведена либерализация внутригосударственных ограничений доступа на рынок труда.